

Wir wachsen.



Vertriebsingenieur (m/w/d)

Stellenbeschreibung

Wir sind eine Ingenieursgesellschaft mit Sitz im Rhein-Main Gebiet. Zu unserer Produktpalette gehören Anlagen zur industriellen Abluftreinigung sowie Wärmerückgewinnungs- und Rauchgasreinigungssystemen. Wir gelten als globaler Abluftreinigungsspezialist und begleiten unsere Kunden in jeder Phase ihrer Projekte. Durch innovatives Engineering, hervorragende Produktqualität und unseren zuverlässigen Service sind wir erfolgreich und wollen es auch in Zukunft bleiben.

Wir sind ein interdisziplinäres Team mit viel Erfahrung. Individuelle und aufgeschlossene Charaktere treffen hier auf eine familiäre Atmosphäre, in der jeder seine persönlichen Stärken einbringen kann. Für unsere Abteilung Vertrieb suchen wir Verstärkung.

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Sie sind für den eigenständigen technischen Vertrieb von Abluftreinigungssystemen sowie den strategischen Ausbau unseres Vertriebs- und Kooperationsnetzwerks verantwortlich
- Sie betreuen, erweitern und entwickeln bestehende Marktsegmente, bearbeiten Kundenanfragen und führen gezielte Initiativen zur Kundenpflege durch
- Gemeinsam mit Ihrem Team entwickeln Sie aus unserem umfangreichen Produktportfolio kundenspezifische Konzepte und Lösungen unter Einbindung von Projektpartnern, den internen Fachabteilungen und Lieferanten
- Nach der Kostenermittlung erstellen Sie die technischen Angebote und präsentieren diese auf überzeugende Weise beim Kunden. Im Anschluss führen Sie die Projekte bis zum Vertragsabschluss und Übergabe an die Auftragsabwicklung
- Sie wirken bei der Umsetzung, Überprüfung und Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie mit und bewerten Risiken sowie Chancen

Ihr Profil:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Verfahrenstechnik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Qualifikation
 - Sie sind in der Lage, Lösungen für komplexe technische Aufgabenstellungen zu formulieren und überzeugend zu präsentieren
 - Idealerweise besitzen Sie bereits Kenntnisse in der Abluftreinigungstechnik und deren Anwendungsgebieten
 - Sie sind ein Gestalter und kein Verwalter. Sie haben Freude daran, neue Prozesse zu entwickeln und diese Realität werden zu lassen
 - Um uns im In- und Ausland zu unterstützen, bringen Sie eine Reisebereitschaft und eine Fahrerlaubnis der Klasse B mit. Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil
 - Für diese Position ist einschlägige Berufserfahrung im technischen Vertrieb und in der Angebotserstellung für erklärungsbedürftige Industriegüter wünschenswert
-

Wir bieten:

- Interessante und eigenverantwortliche Position in einem zukunftsorientierten Unternehmen.
 - Langfristige Entwicklungsmöglichkeiten in einem jungen, internationalen Team
 - Ein attraktives Gehaltspaket inklusive zusätzlicher Sozialleistungen
 - Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
 - Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
 - Eine kollegiale Arbeitsatmosphäre mit Raum für persönliche und berufliche Entwicklung
 - Umfassende Einarbeitung sowie regelmäßige Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten
 - Vereinbarkeit von Beruf & Freizeit durch Gleitzeit und einem Urlaubsanspruch von 30 Tagen
-

Interessiert?

Ihre schriftliche Bewerbung erreicht uns über Bewerbung@Envirotec.de. Gerne stehen wir zu einem telefonischen Informationsaustausch zu Ihrer Verfügung und jede Anfrage wird vertraulich behandelt.